

Istruzioni per la giornata

L'Agente Immobiliare 4.0

Forza motrice del Mercato Immobiliare

VENERDÌ 26 GENNAIO 2018

Four Points by Hotel Sheraton - Padova
Corso Argentina, 5
ore 8:45 - 18:00

Caro agente immobiliare,

- 1 Negli step seguenti trovi le indicazioni per riuscire a seguire al meglio la tua "GIORNATA DELL'AGENTE IMMOBILIARE 4.0"
- 2 Nella piantina allegata trovi evidenziate tutte le sale dedicate ai percorsi formativi e divulgativi utili e necessari alla nostra crescita professionale.
(La specifica dei corsi segue a pagina 4)
- 3 Nella Sala "MANTEGNA" dalle ore 10:45 alle ore 12:45 si svolgeranno 3 tavole rotonde con l'intervento di ospiti di rilievo Nazionali.
(La specifica delle tavole rotonde la trovi alla pagina seguente)
- 4 Nella sala "DONATELLO" sono presenti tutti gli sponsor che saranno ben lieti di presentarti i loro servizi.
- 5 Alle ore 13:00 Light Lunch offerto da Fiaip Padova a tutti i partecipanti.
Nelle sale si terranno i corsi a numero chiuso e ad orari stabiliti che si ripeteranno nell'arco della giornata così da permetterti di seguire tutti quelli di tuo interesse.
All'esterno di ogni sala c'è un desk dove iscriverti per partecipare.
- 6 Prenota la tua partecipazione ai corsi nei desk fuori dalle sale.

Four Points by Hotel Sheraton Padova



5 - SALA MANTEGNA

Mike Ferry Italia: Marco Casciola
Convegno: "L'Agente Immobiliare 4.0
Forza Motrice del
Mercato Immobiliare"

6 - SALA DONATELLO

Sponsor

8 - SALA GIOTTO

Certix: Vincenzo Di Trani
Star Infostudio: Silvana Gioia

9 - SALA SCROVEGNI

Servizi Agenzie Immobiliari: Raffaele Giamundo
Mike Ferry Italia: Marco Casciola

10 - SALA ANTENORE

GF Associati: Luca Gatto
Notarunion: Alessandro Nazari
Fiaip 4.0: Nicola Bombonati, Marco Bini e Luca Barboato

11 - SALA GATTAMELATA

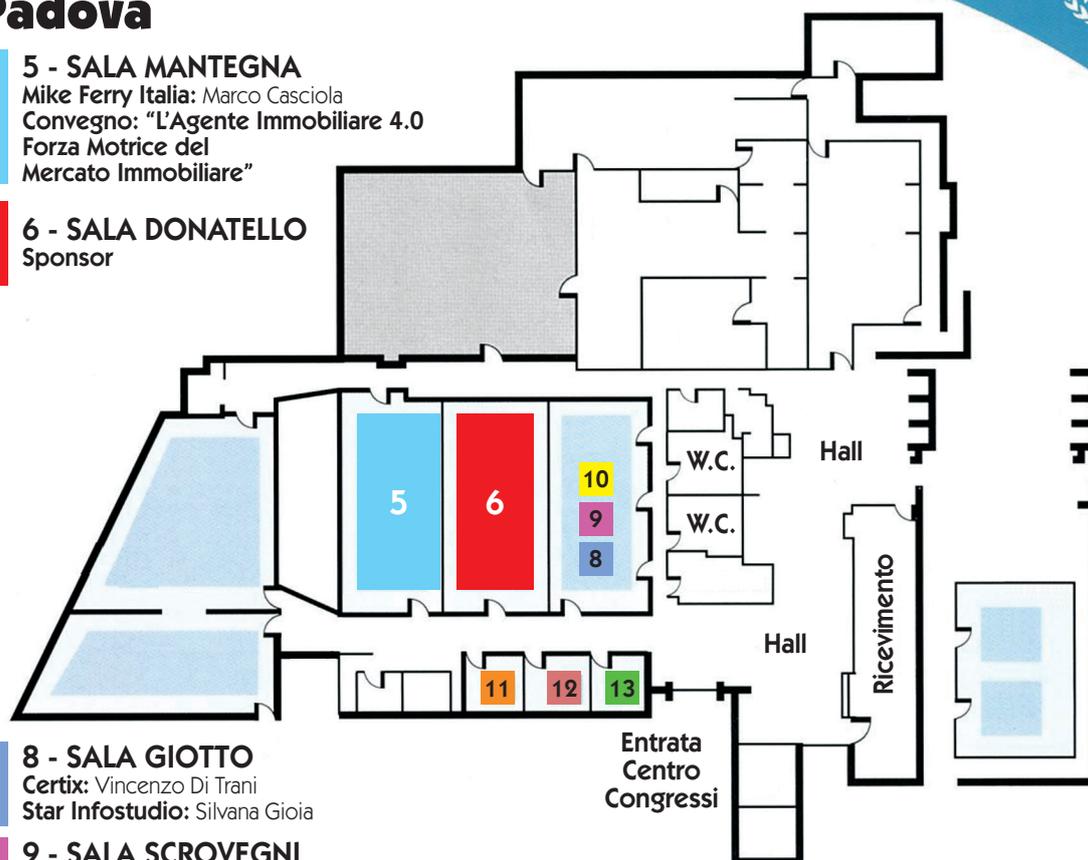
Home Staging: Margherita Morbiato
Superauto: Stefano Mesina
Immobiliarista Vincente: Luca Boscardelli

12 - SALA JAPPELLI

Solo Affitti: Francesca Cantoni e Alessandro Leder
Auxilia: Alessandro Bonucci

13 - SALA MORGAGNI

Opisas LTD: Laura Valente
Fiaip Donna: Sabrina Cancellieri



PROGRAMMA DELLA GIORNATA:

- ore 8:45 accreditamento e consegna del materiale didattico
- ore 9:00 inizio primo turno di work shop formativi
- ore 10:45 Tavola Rotonda "Fiaip 4.0 l'agente immobiliare di domani, quali competenze?"
- ore 11:30 Tavola Rotonda "Le prospettive del mercato immobiliare, cosa aspettarci dal 2018"
- ore 12:15 Tavola Rotonda "Informarsi per conoscere: scuola di formazione Fiaip"
- ore 13:00 **Light Lunch offerto da Fiaip Padova a tutti i partecipanti**
- ore 14:45 inizio secondo turno di work shop formativi
- ore 16:15 inizio terzo turno di work shop formativi
- ore 17:45 fine lavori e consegna degli attestati di partecipazione

L'AGENTE IMMOBILIARE 4.0 FORZA MOTRICE DEL MERCATO IMMOBILIARE

ore 10:45 Sala Mantegna

Apertura lavori:

Barbara Mamprin - Presidente Provinciale Fiaip Padova

Tavola Rotonda "Fiaip 4.0 l'agente immobiliare di domani, quali competenze?"

Gian Battista Baccharini - Presidente Nazionale Fiaip

Lorenzo Todeschini Premuda - Presidente Notariato Padova

Nicola Bombonati Vice Presidente Nazionale Fiaip settore innovazione tecnologica

Alessandro Bonucci - Direttore Commerciale Auxilia Finance

Dott. Luciano Lovisato - Crédit Agricole - Manager Area Coordinamento Direzioni Territoriali

Tavola Rotonda "Le prospettive del Mercato Immobiliare, cosa aspettarci dal 2018"

Giovanni Salmistrari - Presidente Ance Veneto

Avv. Giorgio Spaziani Testa - Presidente Nazionale Confedilizia

Gian Battista Baccharini - Presidente Nazionale Fiaip

Tavola Rotonda "Informarsi per conoscere: scuola di formazione Fiaip"

Isabella Tafuro - Vice Presidente Nazionale Fiaip settore cultura e formazione

Sabrina Cancellieri - Responsabile nazionale FiaipDonna

Considerazioni finali e conclusioni:

Maurizio Torresan - Presidente Regionale Fiaip Veneto

I lavori saranno moderati da:

Fabrizio Segalerba - Segretario Nazionale Fiaip

CORSI

SALE	N. Posti	dalle 9:00 alle 10:30	dalle 14:45 alle 16:00	dalle 16:15 alle 17:30
MANTEGNA	150	MIKE FERRY ITALIA Marco Casciola Come guadagnare molti soldi in questo settore		
GIOTTO	35	CERTIX Vincenzo Di Trani Conformità urbanistica e catastale: strumenti di supporto per l'agente immobiliare	STAR INFOSTUDIO Silvana Gioia Novità e semplificazioni, normativa antiriciclaggio per immobiliari	STAR INFOSTUDIO Silvana Gioia Novità e semplificazioni, normativa antiriciclaggio per immobiliari
SCROVEGNI	35	SERVIZI AGENZIE IMMOBILIARI Raffaele Giamundo Come fare ad ottenere i clienti che vuoi	MIKE FERRY ITALIA Marco Casciola Come guadagnare molti soldi in questo settore	SERVIZI AGENZIE IMMOBILIARI Raffaele Giamundo Come fare ad ottenere i clienti che vuoi
ANTENORE	35	GF ASSOCIATI Luca Gatto Il mercato degli immobili/cantieri incagliati. Come diventare assoluti protagonisti	NOTARUNION Alessandro Nazari Preliminare Perfetto	FIAIP 4.0 Nicola Bombonati Marco Bini Luca Barbato La professione al centro dell'innovazione
GATTAMELATA	15	HOME STAGING Margherita Morbiato Home staging? No, grazie. Quando cambiare la risposta diventa la scelta vincente. Il marketing immobiliare	SUPERAUTO Stefano Mesina Corso vendita emozionale ed interpretazioni del cliente	IMMOBILIARISTA VINCENTE Luca Boscardelli Strumenti tecnologici innovativi per acquisire immobili e clienti
JAPPELLI	15	SOLO AFFITTI Francesca Cantoni I contratti a canone concordato e la novità del D.L. 16/01/2017: nuove regole e opportunità	AUXILIA Alessandro Bonucci Auxilia 4.0	SOLO AFFITTI Alessandro Leder Affitti brevi: disciplina della locazione turistica, tipologie di mandati, adempimenti obblighi e spunti operativi
MORGAGNI	15	OPISAS LTD Laura Valente Il mercato dell'investimento all'estero come business	FIAIP DONNA Sabrina Cancellieri Nuove opportunità per la professione di Agente Immobiliare Donna 4.0	OPISAS LTD Laura Valente Il mercato dell'investimento all'estero come business
DONATELLO		Sala Conviviale attrezzata con un tavolo per ogni relatore e società che rappresenta, con 4 sedie e 1 presa corrente		

NOTE: Tutte le sale formazione, sono attrezzate con schermo proiezione, proiettore, tavolo relatore.

Sponsor:



www.immobiliaristavincente.it



Sponsor Fiaip:



Main Sponsor:



**Collegio Provinciale
di Padova**

Per partecipare invia mail a: segreteria@veneto.fiaip.it
Per informazioni: Tel. 320 423.93.09 - www.padova.fiaip.it
<https://www.facebook.com/Agenti-Immobiliari-Fiaip-Padova-164685420236030/>